

Kit de démarrage mobile Salesforce1 pour représentants sur le terrain

Donnez à vos représentants les outils dont ils ont besoin pour vendre lors de leurs déplacements.

Aidez vos commerciaux terrain à accéder aux informations dont ils ont besoin lors de leurs déplacements. Cet Accélérateur vous expliquera comment accroître l'efficacité et la productivité de votre équipe en exploitant tout le potentiel de l'application mobile Salesforce1. Nous apprendrons à vos représentants commerciaux comment accéder aux données, comment les gérer et les utiliser ainsi que divers usages courants de l'outil mobile.

Ce que vous y gagnez :

- Une plus grande efficacité et productivité de vos commerciaux en mobilité
- Des fonctionnalités comparables pour vos employés sédentaires et mobiles

Fonctionnement

Des spécialistes certifiés vous guideront au cours de deux réunions distinctes délivrées à distance :

Sensibiliser et préparer

- Passer en revue les détails de l'Accélérateur
- Principaux cas d'utilisation

Résultats

Des recommandations sur l'implémentation des éléments suivants :

- Une vue de la liste des comptes basée sur les critères d'activité des représentants commerciaux, optimisée pour un accès mobile
- Des actions de l'éditeur avec des suggestions pour la conception d'actions personnalisées pour « Consigner un appel », « Nouvelle tâche » et « Nouvel événement »
- Une action rapide d'opportunité pour mettre à jour l'étape, le montant, la date de clôture et/ou les étapes suivantes

INFORMATIONS SUPPLÉMENTAIRES

OBJECTIF

Accélérer votre retour sur investissement.

UTILISATEUR CIBLE

Vos utilisateurs n'adoptent pas les fonctions de bases de votre outil Salesforce sur mobile : trouver, gérer et utiliser des données.

PRÉREQUIS

- Un dirigeant impliqué dans la transformation de l'entreprise avec l'aide de Salesforce1.
- Licences Sales Cloud (ou plus) acquises et attribuées.
- Utilisation actuelle de Salesforce1 sans obstacle technique majeur pour une utilisation additionnelle.

.....

Contactez dès aujourd'hui votre chargé de compte ou votre équipe Success ! Découvrez comment nous pouvons vous aider à accélérer votre réussite CRM.

salesforce.com France S.A.S
3 avenue Octave Gréard 75007 Paris, France
Questions générales : + 33 (0)1 72 10 94 00 |
Fax: +33 (0)1 72 10 94 01 |
Sales: 00800 7253 3333
www.salesforce.com/fr/
services-training/add-ons/accelerators/

Bureaux internationaux
Amérique latine +1-415-536-4606
Japon +81-3-5785-8201
Asie-Pacifique +65-6302-5700
EMEA +4121-6953700

